



# GARZA G. CONSULTORES

CALENDARIO 2018

Contacto (81) 44 44 36 73/ 811 290 84 24/ 812 072 80 72

SOLICITE INFORMES: [irmagalaviz@garzagconsultores.com.mx](mailto:irmagalaviz@garzagconsultores.com.mx) VISITENOS EN: [www.garzagconsultores.com.mx](http://www.garzagconsultores.com.mx)

AREAS CURSOS /SEMINARIOS Y DIPLOMADOS	DURACION	ENE	FEB	MAR	ABR	MAY	JUN
<b>VENTAS</b>							
EXCELENCIA EN EL SERVICIO Y NEGOCIACION	8 HORAS	10	01	01	02	03	01
ESTRATEGIAS DE VENTAS EXITOSAS	8 HORAS	12		01		02	
COMUNICACIÓN Y NEGOCIACION EFECTIVA	8 HORAS		08		09	06	
TECNICAS PARA EL DESARROLLO DEL LIDERAZGO EFICAZ Y PRODUCTIVO	8 HORAS	15			16		
ESTRATEGIAS PARA GENERAR NUEVOS CLIENTES	8 HORAS			08		09	
INTELIGENCIA EMOCIONAL APLICADA A LAS VENTAS	8 HORAS	18	07	06			04
MANEJO DE OBJECIONES Y CIERRE DE VENTAS	8 HORAS			15		16	
VENTAS Y NEGOCIACION EXITOSA CON PNL	8 HORAS	26	21	08	23		11
<b>RECURSOS HUMANOS</b>							
RELACIONES LABORALES Y MANEJO DE CONFLICTOS Y NEGOCIACION	8 HORAS	04		22		07	
ADMINISTRACION ESTRATEGICA DE LOS RECURSOS HUMANOS	8 HORAS	06	09		3		01
FORMACION Y MEJORA CONTINUA	8 HORAS	08			10		
ESTRATEGIAS PARA DISMINUIR LA ROTACION DEL PERSONAL	8 HORAS	13		28		14	
ESTRATEGIAS PARA LA SELECCION EXITOSA DE PERSONAL (PLACEMENT)	8 HORAS	09	16		17		08
APLICACIÓN E INTERPRETACION DE PRUEBAS PSICOMETRICAS	8 HORAS	11	13		24		15
FORMACION Y MEJORA CONTINUA PNL	8 HORAS			05		21	
<b>MOTIVACION Y ALTO DESEMPEÑO</b>							
MOTIVACION Y ALTO DESEMPEÑO	8 HORAS	05	02		04	28	
ESTRATEGIAS PARA CONSTRUIR UN LIDERAZGO DE EXITO	8 HORAS	11		12			22
LOS PARADIGMAS DE LAS PERSONAS EXITOSAS	8 HORAS	22			11	08	
COMO MEJORAR SU TOLERANCIA A LA PRESION	8 HORAS	17	16		18		05
5 PASOS PARA EL DESARROLLO DE LO MEJOR DE TI AHORA	8 HORAS	19		19		15	
<b>DIRECCION RECURSOS HUMANOS</b>							
COMO GENERAR AMBIENTES DE TRABAJO MAS PRODUCTIVO	8 HORAS		19		25	14	12

	DURACION	ENE	FEB	MAR	ABR	MAY	JUN
COMO FUNDAR LOS PRINCIPIOS DEL ÉXITO ORGANIZACIONAL	8 HORAS	20		26		08	08
ESTRATEGIAS PARA CONVERTIRSE EN UN EJECUTIVO DE ALTO RENDIMIENTO	8 HORAS	23	23		05		04
<b>DESARROLLO HUMANO</b>							
FORMACION ESTRATEGICA DE TEAM BUILDING	8 HORAS	IN	COM	PA	NY		
ESTRATEGIAS PARA GENERAR LA AUTOESTIMA	8 HORAS	09		06	10		
MENEJO DEL ESTRÉS Y TOLERANCIA A LA PRESION	8 HORAS	15	26		12		07
EL MIEDO (TECNICAS PARA SUPERARLO)	8 HORAS	24					
FORMACION DE INSTRUCTORES INTERNOS	16 HORAS			13Y 14			
COMUNICACIÓN Y MANEJO DE ACTITUDES DIFICILES	8 HORAS	11			19		
EQUIPOS DE TRABAJO AUTODIRIGIDOS Y SENTIDO DE PERTENENCIA	8 HORAS	05			26		
ESTRATEGIAS PARA LA APLICACIÓN DE LAS 5 S's	8 HORAS	16		20		17	
MADUREZ PROFESIONAL Y RELACIONES EXITOSAS	8 HORAS	17	22				12
<b>ADMINISTRACION GERENCIAL</b>							
EL NUEVO PARADIGMA DEL LIDERAZGO	8 HORAS	04	21		06		
MANEJO DE CONFLICTOS MEDIANTE LA NEGOCIACION	8 HORAS	11	08		13		18
INTELIGENCIA EMOCIONAL EN LA TOMA DE DESICIONES	8 HORAS		15		20		
PLANEACION ESTRATEGICA DE TEAM BUILDING	8 HORAS	18	28		27		25
EL ARTE DE SABER DELEGAR	8 HORAS	25		07			
ADMINISTRACION EFECTIVA DEL TIEMPO Y PLANEACION	8 HORAS	05		14		25	
INTELIGENCIA EMOCIONAL Y RELACIONES LABORALES	8 HORAS	12	24				
ORIENTACION 360°	8 HORAS	19		21			08
MANEJO Y SOLUCION DE PROBLEMAS	8 HORAS	26			07		
LIDERAZGO GERENCIAL	8 HORAS			28		11	
MANEJO ADECUADO DEL ESTRES LABORAL	8 HORAS	10	06		14		
LOS HABITOS DE LA GENTE EFECTIVA	8 HORAS	17					15
RELACIONES LABORALES Y MANEJO DE CONFLICTOS	8 HORAS	24		01			
COMUNICACIÓN Y NEGOCIACION EMPATICA	8 HORAS	20			21		
MADUREZ PROFESIONAL	8 HORAS	22				18	
CRECIMIENTO EN MEDIO DE CRISIS	8 HORAS			08			
TOMA DE DESICIONES	8 HORAS	29			28		22
<b>DESARROLLO PROFESIONAL DE MANDOS MEDIOS</b>							
EL ARTE DE SUPERVISAR Y MOTIVAR A SU PERSONAL	8 HORAS	12	05	02	09	07	06
ESTRATEGIAS PARA DESARROLLAR JUNTAS EFEC	8 HORAS	26	17	09	16	14	13
COMO DESARROLLAR LA DISCIPLINA DE LA EJECUCION Y MEDIR EL DESEMPEÑO EN BASE A RESULTADOS	8 HORAS	10	10	16	23	21	20



	DURACION	ENE	FEB	MAR	ABR	MAY	JUN
<b>DIPLOMADOS</b>							
MADUREZ PROFESIONAL	32 HORAS	27			28		
ADMINISTRACION GERENCIAL DE LA SEGURIDAD INDUSTRIAL	32 HORAS	27				12	
DESARROLLO PROFESIONAL DE CONDUCTORES DE MONTACARGAS	40 HORAS IN COMPANY						
ADMINISTRACION ESTRATEGICA DE LOS RECURSOS HUMANOS	32 HORAS	13			14		
DESARROLLO DE HABILIDADES GERENCIALES	32 HORAS		03				09
FORMACION DE SUPERVISORES DE SEGURIDAD INDUSTRIAL E HIGIENE	32 HORAS						
ESTRATEGIAS DE VENTAS EXITOSAS			17			26	
<b>CREDITO Y COBRANZA</b>							
LAS 7 ETAPAS CRITICAS PARA EFICIENTAR LA FUNCION DEL CREDITO Y LA COBRANZA	8 HORAS	8	13		7		04
APRENDIENDO LA CONTABILIDAD BASICA	8 HORAS	10		03		04	
COMO DIRIGIR EFICIENTEMENTE SU DEPARTAMENTO DE CREDITO Y COBRANZA	8 HORAS	13	28		14		
COMO EFICIENTAR LA COBRANZA DOMICILIARIA	8 HORAS	16		10			
COMO ENFRENTAR LA CRISIS DE LA COBRANZA	8 HORAS	18			21		
FINANZAS PARA NO FINANCIEROS	8 HORAS	22	08			18	
CAPACITACION PARA GESTORES DE COBRANZA	8 HORAS	25			28		15
TECNICAS EFECTIVAS PARA NEGOCIAR LA COBRANZA A CLIENTES	8 HORAS	27		17		13	
TECNICAS PARA OTORGAR Y CONTROLAR EL CREDITO QUE SI SE PUEDA COBRAR	8 HORAS	31		24			
LAS FINANZAS EN CREDITO Y CPBRANZA	8 HORAS	31		24			

TODOS ESTOS CURSOS, SEMINARIOS Y DIPLOMADOS SE IMPARTEN EN MODALIDAD IN COMPANY EN TODA LA REPUBLICA.

Solicite informes [irmagalaviz@garzagconsultores.com.mx](mailto:irmagalaviz@garzagconsultores.com.mx)